AJILINK

Des administrateurs judiciaires qui placent l'humain au cœur de leur engagement

AJILINK réunit près de 70 experts dédiés à la prévention et à la résolution des difficultés rencontrées par les entreprises. Ce réseau de 12 études propose son savoir-faire dans divers secteurs d'activité pour des interventions de nature amiable ou judiciaire. Le réseau AJILINK dispose d'une solide expérience dans l'accompagnement d'entreprises de toutes tailles.

①

Attentifs à l'ensemble des enjeux des restructurations, les administrateurs judiciaires AJILINK placent l'humain et le sur-mesure au cœur de leur engagement. De la détection des difficultés à la mise en place d'un plan de redressement, ils accompagnent les entreprises confrontées à des difficultés, qu'elles soient ponctuelles ou structurelles. Présent auprès de plus de 70 juridictions civiles et commerciales, ce réseau mise sur la mutualisation des compétences et la proximité régionale pour garantir une gestion optimale des dossiers.

L'équipe AJILINK Sud-Est est composée de 17 experts dédiés à la prévention et à la résolution des difficultés des entreprises. Pilotée par Maîtres Frédéric Avazeri et Alexandre Bonetto, l'équipe traite chaque année près de 350 dossiers et intervient à tous les stades de la prévention et des procédures collectives.

Commerce, BTP, industrie, agriculture, start-up ou associations : les administrateurs judiciaires d'AJILINK Sud-Est couvrent un large spectre sectoriel. L'agilité, au cœur de leur méthode, leur permet de déployer des stratégies de retournement ou de sauvegarde qui conjuguent compétences juridiques, financières et humaines.

AJILINK Sud-Est est régulièrement sollicitée pour intervenir auprès d'entreprises emblématiques de la région. Parmi les exemples notables figurent :

- **Bourbon**, groupe spécialisé dans l'offshore maritime, accompagné dans le cadre d'un plan de continuation ;
- **Parashop**, enseigne nationale de parapharmacies, dont l'activité a été reprise via un plan de cession ;
- **Alinea**, spécialiste de l'ameublement et de la décoration, ayant bénéficié d'un plan de cession ;

Alteo, producteur d'alumine, qui a présenté un plan de continuation.

- **San Marina**, enseigne de chaussures mode, a fait l'objet d'une restructuration complexe ;
- **Minelli**, autre marque de chaussures, a été concernée par un plan de cession ;
- **Milee & Hopps Group**, acteur majeur de la distribution et de la logistique, a procédé à la cession de sa filiale DISPEO.

②

Autant de dossiers témoignant d'une capacité à s'adapter, quel que soit le contexte, et à concevoir des solutions sur mesure pour chaque entreprise.

ASSOCIÉS (Sud-Est)
Frédéric Avazeri ①
Alexandre Bonetto ② (études d'Aix-en-Provence, Manosque, Marseille)

COLLABORATEURS
70 (dont 17 en PACA)

IMPLANTATIONS
Aix-en-Provence, Manosque, Marseille, Bordeaux, Toulouse, Strasbourg, Paris, Créteil, Meaux, Dunkerque, Lambersart et Saint-Pierre